

Alireza Naghavi

Capitolo 2 (c)

Produttività del
lavoro e vantaggi
comparati:
il modello ricardiano

Salari relativi

- Il salario relativo dei lavoratori di un paese è l'ammontare che ricevono per ora lavorata rispetto all'ammontare ricevuto per ora lavorata dai lavoratori dell'altro paese.
- Differenze nella produttività (tecnologia) determinano le differenze salariali nel modello di Ricardo.
- Il salario relativo è compreso tra il rapporto della produttività dei due paesi nei due settori.
- Ogni paese realizza un vantaggio di costo nella produzione di un solo bene: il paese F ha un vantaggio di costo nella produzione di stoffa, il paese H ha un vantaggio di costo nella produzione di cibo.

Salari relativi (cont.)

- Supponiamo che $P_c = \$12/\text{kg}$ e $P_s = \$12/\text{m}$
- Poiché i lavoratori di H si specializzano nella produzione di cibo all'apertura degli scambi, il loro salario orario sarà:

$$(1/a_{LC})P_c = (1/1)\$12 = \$12$$

- Poiché i lavoratori di F si specializzano nella produzione di stoffa all'apertura degli scambi, il loro salario orario sarà:

$$(1/a_{LS}^*)P_s = (1/3)\$12 = \$4$$

- Il salario relativo dei lavoratori di H è dunque
 $\$12/\$4 = 3$

Salari relativi (cont.)

- Il salario relativo è compreso fra rapporti delle produttività in ciascun settore:
 - H è $6/1 = 6$ volte più produttivo nel settore alimentare, ma solo $3/2 = 1,5$ più produttivo nel settore tessile.
 - H ha salari tre volte più alti di F

Salari relativi (cont.)

- Queste relazioni implicano che entrambi i paesi abbiano un *vantaggio di costo* nella produzione:
 - Il costo di salari maggiori può essere compensato dalla maggiore produttività;
 - Il costo della minore produttività può essere compensato da minori salari;
- In H produrre un kg di cibo costa \$12 (un lavoratore è pagato \$12/ora). La stessa produzione costerebbe \$24 in F (sei lavoratori pagati \$4/ora);
- In F produrre un metro di stoffa costa \$12 (tre lavoratori pagati \$4/ora). La stessa produzione costerebbe \$24 in H (due lavoratori pagati \$12/ora).

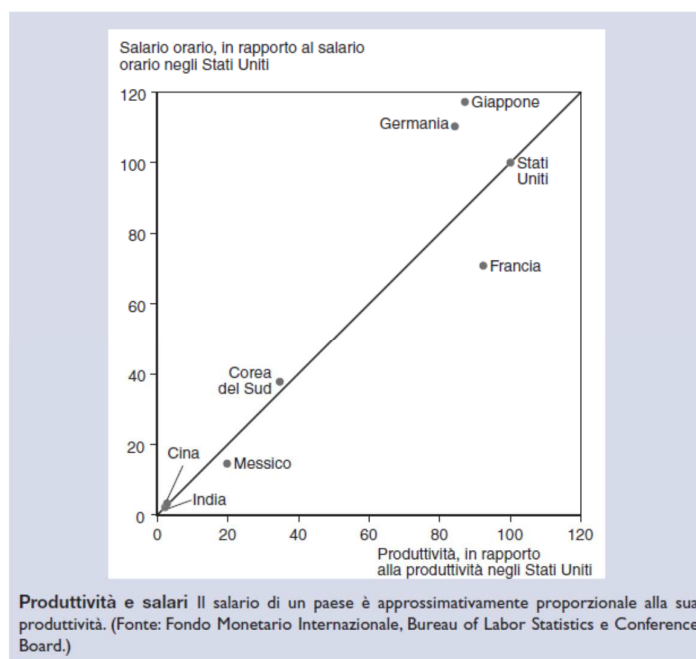
Salari relativi (cont.)

- Poiché i lavoratori di *F* percepiscono un salario pari a solo $1/3$ di quello percepito dai lavoratori di *H*, essi riescono a realizzare un vantaggio di costo (nella produzione del stoffa), nonostante la loro inferiore produttività.
- Poiché i lavoratori di *H* hanno una produttività 6 volte maggiore di quella dei lavoratori di *F* (nella produzione del cibo), essi riescono a realizzare un vantaggio di costo, nonostante i maggiori salari.

I salari riflettono la produttività?

- Nel modello ricardiano, i salari relativi riflettono le produttività relative dei due paesi. Questa ipotesi è realistica?
- L'evidenza mostra che bassi salari sono associati a bassa produttività.
 - Il rapporto fra il salario di molti paesi e quello statunitense è simile al rapporto fra le loro produttività.

I salari riflettono la produttività? (cont.)



I salari riflettono la produttività? (cont.)

- Ulteriore evidenza mostra che i salari crescono al crescere della produttività:
 - Alla fine della guerra di Corea, la Corea del Sud era uno dei paesi più poveri al mondo, e la produttività del lavoro era molto bassa. Nel 1975, il salario medio in Corea del Sud era ancora pari a solo il 5% di quello degli Stati Uniti.
 - Quando la produttività in Corea del Sud è aumentata (nel 2007 era pari a circa il 50% di quella degli Stati Uniti) anche il salario medio è aumentato (nel 2007 era più di metà di quello statunitense).